

EINLADUNG

für selbstständige Unternehmens- und Personalberater*
zu einem Gedankenaustausch über den Mehrwert von Partnerschaftsmodellen
in der freiberuflichen Unternehmens- und Personalberatung

IHR STATUS QUO...

Sie sind als freiberuflicher Unternehmens- oder Personalberater aktiv und stellen fest, dass ...

- Ihnen eine kooperative Zusammenarbeit und ein regelmäßiger Austausch mit Berufskollegen, die Wissen, Erfahrung und spannende Ideen mit Ihnen teilen, fehlt,
- sich die Akquisition von Neukunden für "Solisten" zunehmend schwieriger gestaltet und
- die wirklich interessanten Beratungsmandate vor allem an klassische Unternehmensberatungen oder Partnerboutiquen und weniger an „beratende Einzelkämpfer“ übertragen werden.

GRAF LAMBSDORFF & COMPAGNIE...

begleitet seit vielen Jahren als Partnerschaft für Unternehmens- und Personalberatung den etablierten Mittelstand, wenn es um Themen zur Unternehmensentwicklung, Unternehmensführung und/oder Unternehmensfinanzierung geht.

Auf dieser Basis wollen wir auch in 2024 unseren, nach dem Sozietätsprinzip organisierten, Partnerkreis weiter verstärken.

Wir suchen deshalb das Gespräch mit freiberuflichen Unternehmens- und Personalberatern, die an einem Dialog über den geschäftlichen, monetären und sozialen **Mehrwert einer Partnerschaft** im Vergleich zu einem Auftritt als "Solist unter eigener Flagge" aufgeschlossen gegenüberstehen.

IHR MEHRWERT...

- **Nutzung der zahlreichen wechselseitigen Beziehungen** innerhalb unserer Partnerschaft und unserer Stakeholder-Netzwerke im mittelständischen M&A-, Corporate Finance- und HR-Markt...
- **Solide interaktive Marken- und Businessplattform** mit zentralem Partner-Office, sicherer Kommunikation durch Cloud basierte Server und moderne SEO-Websites für alle Partner...
- Signifikante **Hebelwirkung**, die auf das Erfolgspotential des persönlichen Geschäftsmodells durch eine starke Marke und den gemeinsamen Marktauftritt als Partnerschaft einzahlt...
- Über Jahre gewachsenes **soziales Gefüge** durch regelmäßige Partnertreffen für den persönlichen, fachlichen und geschäftlichen Austausch sowie die **vertrauensvolle Zusammenarbeit in Marketing, Vertrieb und Projekt...**
- Überdurchschnittliche Einkommensmöglichkeiten durch die Kombination von Zeit- und Transaktionshonoraren aus Beratung und Projektgeschäft, die Sie zu **100% auf eigenes Konto** vereinnahmen...
- Erhaltung Ihrer gewohnten **unternehmerischen Freiheit** einschließlich Ihrer etablierten lokalen, organisatorischen, finanziellen und steuerlichen Infrastruktur, denn im Grunde verändert sich für Sie ja nur die gemeinsame Marke und Ihr Marktauftritt als Mitglied unserer „Sozietät“.

Haben wir Sie zum richtigen Zeitpunkt erreicht? Dann laden wir Sie gerne zu einem persönlichen Gespräch ein, um Sie über weitere Details zu unserem Partnerlizenzmodell und die nächsten Schritte zu einer Partnerschaft mit uns zu informieren. Herr [Michael Stolskij](#) steht Ihnen hierzu gerne zur Verfügung. Anruf genügt.